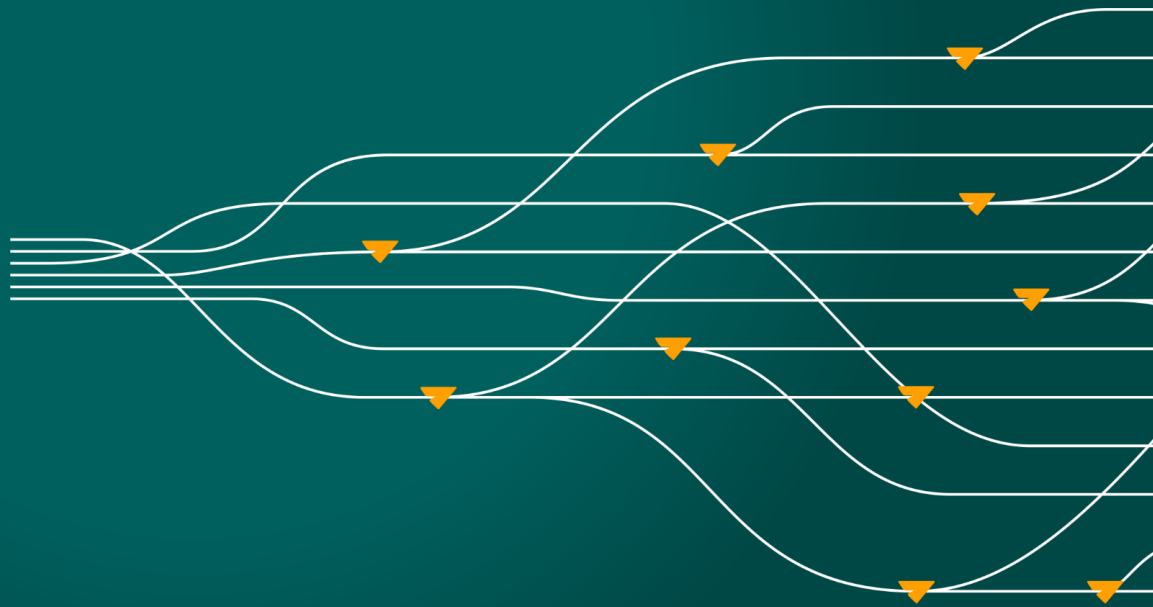
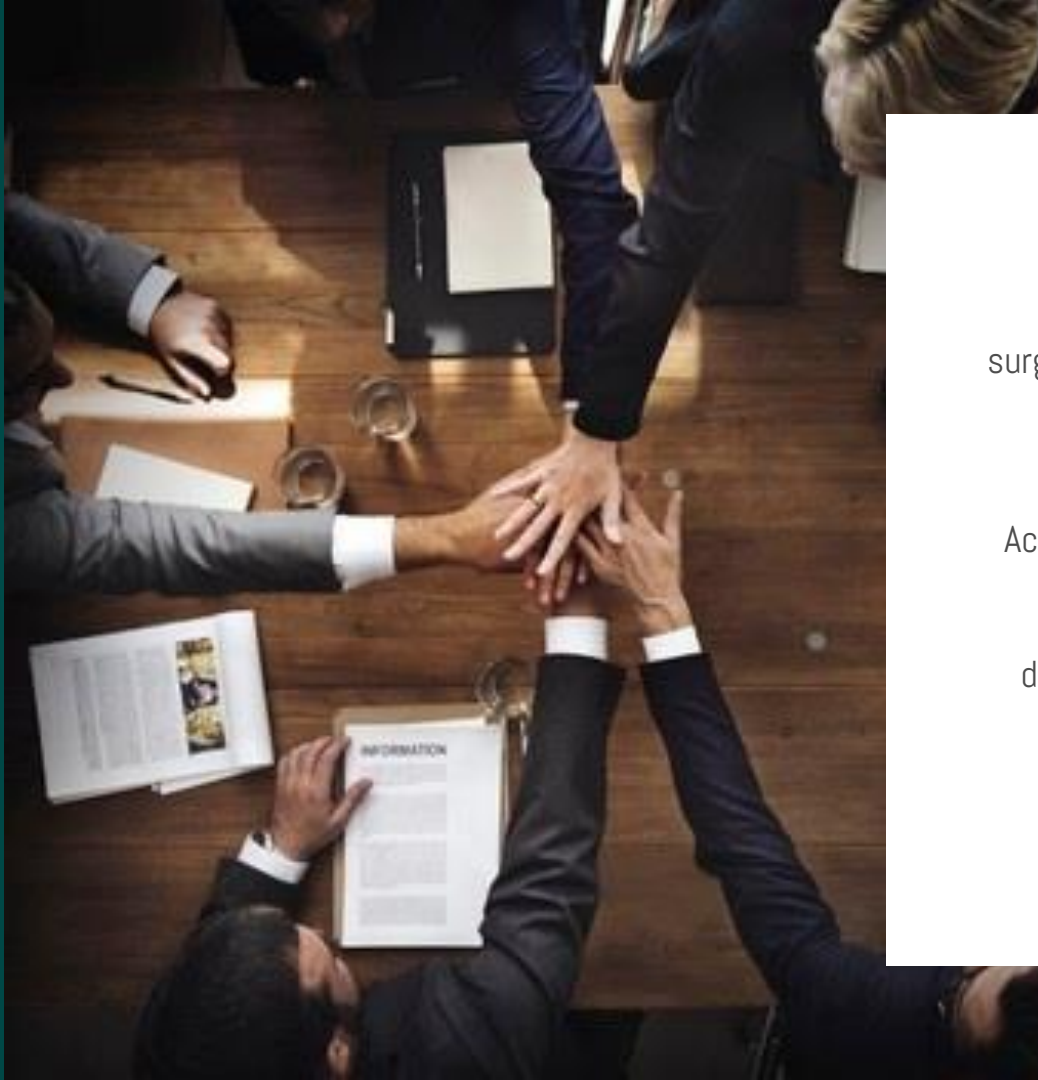


minder
multiplicamos conhecimento



QUEM SOMOS



A **Minder** é uma empresa de educação corporativa, que surgiu há mais de 10 anos com o objetivo de disseminar conhecimento.

Acreditamos que compartilhar conhecimento é a melhor forma de evoluir, e que desenvolvimento pessoal é o ponto de partida esse crescimento e evolução de profissionais e empresas.

NÚMEROS

+ 25.000

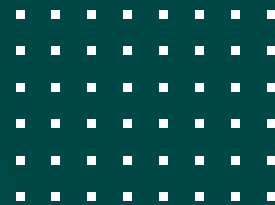
profissionais
treinados

+ 12.000

empresas
atendidas

+ 1.000

eventos e treinamentos
realizados



RESULTADOS



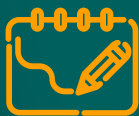
**NOVAS
HABILIDADES**



**AUMENTO DA
PRODUTIVIDADE**



**REDUÇÃO
DE CUSTOS**



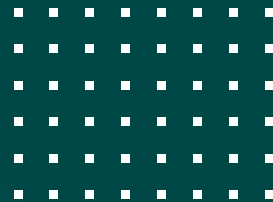
**DIMINUIÇÃO DO
RETRABALHO**



**MELHORIA NA
COMUNICAÇÃO**



**MOTIVAÇÃO DOS
PROFISSIONAIS**



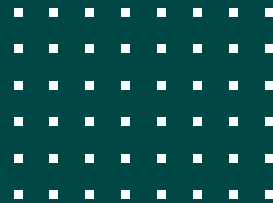
01 TRAINING

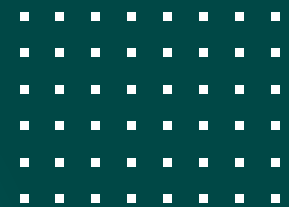
02 TALK

03 IN COMPANY

04 CONSULTING

05 CONFERENCE





01

TRAINING

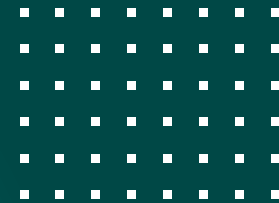
Uma agenda completa para profissionais que buscam atualização.

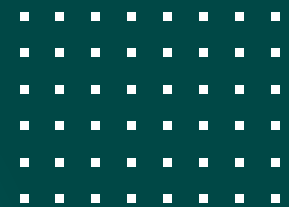
Nossos **treinamentos abertos** são elaborados a partir de pesquisas, onde identificamos o que o mercado precisa.

Isto garante para cada situação uma solução completa, além de permitir que os profissionais descubram novas habilidades, interajam com o instrutor, com outras empresas, esclareçam todas as suas dúvidas e troquem experiências.

Devido à pandemia, todos os treinamentos abertos estão sendo realizados de forma online, ao vivo, através da ferramenta zoom, com interação total entre participantes e instrutor(a)..

Confira a [agenda completa](#).





02

TALK

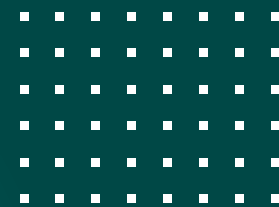
Encontros rápidos com objetivo de motivar, educar e/ou aprimorar alguma habilidade.

Nossas **palestras/webinars** reúnem diversos profissionais com o objetivo de multiplicar o conhecimento de todos em pouco tempo.

São grandes oportunidades de interação entre empresas e profissionais para a troca de experiências e a realização de negócios.

São realizadas no formato aberto e *incompany*.





03

INCOMPANY

Conteúdos 100% customizados para sua empresa.

Nossos **treinamentos *in company*** são totalmente adaptados à sua realidade, para assim melhorar a produtividade de sua empresa.

Elaboramos o levantamento das necessidades, e acompanhamos o projeto do início ao fim.

Além dos programas previstos no formato aberto, podemos elaborar um conteúdo exclusivo e do zero, de acordo com a sua necessidade.

Os treinamentos podem ser realizados de forma presencial, online ou gravados.



ETAPAS



BRIEFING

Reunião para levantamento das necessidades



PREPARAÇÃO

Desenvolvimento de conteúdo customizado e aprovação



ORIENTAÇÃO

Orientação aos participantes e pré-work

Presencial e/ou online

REALIZAÇÃO DO TREINAMENTO



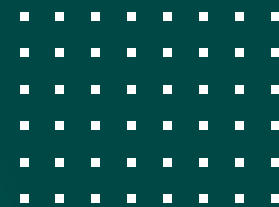
PÓS-WORK

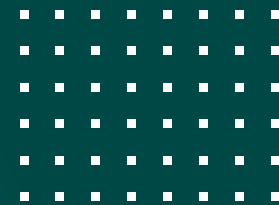
Atividades pós-treino para fixação e aplicação do conteúdo



AVALIAÇÃO

Avaliação de reação do treinamento e apresentação de relatório





04

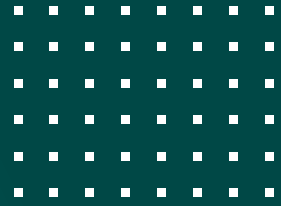
CONSULTING

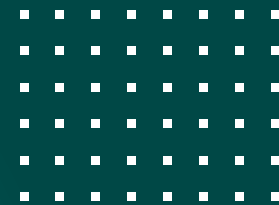
Identifique as oportunidades e ações de melhorias para o sucesso de sua empresa.



Se sua necessidade for mapear, analisar e/ou redesenhar um processo interno, contamos com profissionais com vasta experiência no mercado que se dedicam a compreender as necessidades do seu negócio para então propor soluções e melhorias.

Assim funciona nossa área de **consultoria**, oferecendo serviços de gestão para empresas de todos os portes e segmentos.





05

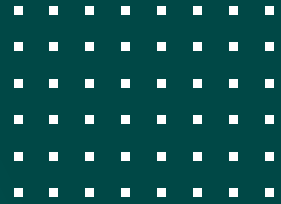
CONFERENCE

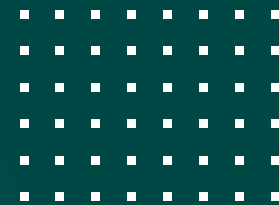
Conheça as melhores práticas e tendências do mercado.

Para ajudar empresas a tomarem decisões importantes, nada como reunir grandes nomes do mercado e especialistas de diversas áreas em eventos com conteúdos relevantes e muito networking.

Esta é a proposta da **Minder Conference**, que organiza eventos anuais, juntando as experiências vividas por profissionais das maiores e bem sucedidas empresas do país com as tendências do mercado.

Fórum de Gestão do Capital Humano
Fórum Nacional de Compras
Conferência Nacional do Secretariado





TEMAS

Conheças nossos temas e áreas de atuação para treinamentos e palestras.



COMUNICAÇÃO E MOTIVAÇÃO

- Administração do Tempo
- Apresentações de alto impacto com *storytelling*
- Atendimento ao Cliente
- Comunicação Assertiva
- Comunicação online
- Desenvolvendo sua Criatividade e Inovação
- *Design Thinking*
- Gestão de Conflitos
- Inteligência Emocional e Resiliência
- Técnicas de apresentações
- Técnicas de Feedback





FINANÇAS E CONTÁBIL

- Análise de investimento
- Análise, concessão de crédito e cobrança
- Contabilidade para não contadores
- Conversão de balanços
- Finanças para não financeiros
- Finanças pessoais
- Gestão da Controladoria
- Gestão da Tesouraria - Fluxo de Caixa
- Gestão de indicadores financeiros
- Gestão Financeira
- Orçamento Base Zero
- Planejamento financeiro e orçamento empresarial
- Valuation



GESTÃO EMPRESARIAL

- A pandemia e reflexos jurídicos
- Empresa Ágil - da estratégia aos resultados
- ESG
- Estratégias de negócios
- Formação de Preço de Venda
- Gestão de Contratos
- Gestão da Mudança
- Gestão de Projetos
- Gestão Remota de Equipes
- Gestão Tributária
- Impactos da Lei Geral de proteção de dados
- Liderança na Gestão de Pessoas





GESTÃO SECRETARIAL

- Como maximizar sua atuação - do Planejamento ao Pensamento Estratégico
- O caminho do sucesso para o profissional de Secretariado
- O profissional de secretariado e a nova visão de suas competências
- Produtividade na área secretarial
- Profissional de Secretariado - Como gerar vantagem competitiva no mercado de trabalho



LOGÍSTICA E SUPRIMENTOS

- Almoarifado e inventário físico
- *Compliance* e Gestão de Riscos em Compras
- Compras Sustentáveis
- Desenvolvimento de Compradores
- Frota de veículos
- Gestão de Compras e Negociação
- Gestão de Estoques para redução de custos
- Logística de Distribuição
- Negociação para compradores
- Planejamento das necessidades de materiais
- Planejamento e Controle da Produção - PCP
- Planejamento e Controle de Manutenção - PCM
- *Strategic Sourcing*



MARKETING E VENDAS

- A mágica da fidelização
- Como desenvolver uma equipe de vendas
- Desenvolvendo habilidades comerciais
- Estratégias de vendas
- Habilidades e competências comerciais
- *GTM – Go To Market*
- *KPIs* e Inteligência de mercado
- Marketing de experiência
- Marketing de relacionamento
- Negociações à Distância
- Neurociência aplicada ao consumidor
- Prospecção de Vendas
- Técnicas de Negociação
- Televendas





RECURSOS HUMANOS

- Analista de treinamento e desenvolvimento
- Avaliação de desempenho com foco em competências
- Business partner
- Clima organizacional
- Como prevenir e reduzir Riscos Trabalhistas
- Fundamentos de RH
- Planejamento estratégico e indicadores de RH
- Plano de cargos e salários
- Recrutamento e seleção
- Remuneração estratégica
- Remuneração variável



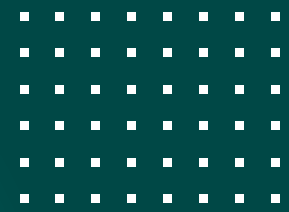


DATAS COMEMORATIVAS / OCASIÕES ESPECIAIS

- Dias das mães / dos pais
- Dia do Meio ambiente
- Dia do profissional de compras
- Dia do profissional de RH
- Dia do profissional de secretariado
- Dia do profissional de vendas
- Dia do trabalho
- Dia internacional da mulher
- Dia mundial da saúde / Qualidade de vida
- Diversidade e inclusão
- Novembro Azul – conscientização
- Outubro Rosa- conscientização
- Prevenção de estresse
- Segurança / Acidentes de trabalho
- Setembro Amarelo - conscientização



OBRIGADO!



Você tem alguma dúvida?

atendimento@mindergroup.com.br

+55 11 2729-8220

+55 11 97314-1560

mindergroup.com.br

